VESSEL ACCOUNT MANAGER (PROVIANT) - DANMARK

Vil du være Vessel Account Manager i en spændende international virksomhed? Garrets International er verdens førende inden for provision management og stores management med servicering af næsten 2000 skibe.

Garrets International (Danmark afdeling), søger en Vessel Account Manager til drifts/operations afdelingen med fokus på proviantering. Søger du en karriere i en global organisation, hvor de fleste samtaler foregår på engelsk og hvor du servicerer skibe rundt om i hele verden? Ønsker du et arbejde, hvor du både har ansvar og kan gøre en forskel? Så er stilling som Vessel Account Manager noget for dig.

Som Vessel Account Manager, bliver du ansvarlig for ordrehåndteringen, koordineringen af leverancerne og budget ansvaret for et antal af skibe. Du vil blive en del af et dynamisk hold, som i samarbejde tager ansvaret og arbejdet for at sikre alle proviantleverancer kommer ombord til vores kunders skibe. Der vil blive arbejdet ud fra kontoret i Nørresundby, Danmark.

Primære arbejdsopgaver:

- Holde løbende kontakt med tildelte rederiers skibe for at sikre koordinering i mellem budget og aktuelle proviantbestillinger
- Guide skibene til at overholde deres budget, blandt andet ved at vælge de rigtige havne og se på proviantpriserne
- Arrangere proviantindkøb og har ansvar for at tid og priser bliver overholdt
- Følge op på alle leverancer og evt. reklamations- og klagehåndtering ud fra Garrets' standarder
- Som en Vessel Account Manager vil du blive en del af et roterende weekend hold.

Personprofil/Kvalifikationer:

- Du trives med en dynamisk hverdag
- Proaktiv, har styr på detaljerne og sætter en ære i at følge opgaverne til dørs
- Er glad og positiv samt ser vigtigheden af at bidrage til et godt og socialt arbejdsmiljø
- Solid erfaring med at arbejde i et ERP system samt MS Office pakken
- Behersker Engelsk både skifteligt og i tale – andre sprog er en fordel, men ikke et krav
- Effektiv Team Player, som er villig til at dele arbejdet og kan arbejde fleksibelt når det går stærkt
- Kan arbejde under pres og prioritere uden at miste overblikket
- Kan arbejde uden direkte supervision og overholde deadlines indenfor den efterspurgte kvalitet.

Vi tilbyder:

- Et fleksibelt, uformelt arbejdsmiljø i en vækstende global virksomhed, der er førende på sit felt
- Et fagligt og personligt udfordrende job, hvor du får en bred international kontaktflade rundt om i koncernen
- Mulighed for personlig udvikling i en stor global virksomhed med professionelle kollegaer
- En attraktiv arbejdsplads inkluderet med en kantineordning, fitness center og mange aktiviteter via personaleforeningen.

Ansøg:

Mærk ansøgningen ”Vessel Account Manager - Danmark” og send den sammen med alle relevante papirer til job@garrets.com senest d. 31. januar 2018. Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Henrik Rostrup på mail: hrje@garrets.com eller telefon +45 2347 1124.

Besøg www.garrets.com eller vores linkedin profil for mere information.